

# EARL LE BIO GARDIN

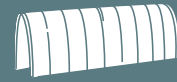
Marie Ortegat et Mathieu Vassout

Installation : juin 2012 (à 26 ans) – 8 ans d'activité

La Neuville-Sur-Oudeuil



Plein champ  
2,6 ha



Tunnels  
3 800 m<sup>2</sup>



3,1  
UTH



OBJECTIFS



## 2012

A l'installation : après une formation d'ingénieurs, s'installer à deux en maraîchage bio, relever le défi technique

## 2014

2ème année : Se mécaniser davantage pour diminuer la pénibilité physique du travail

## 2018

7ème année : Retrouver un équilibre après le départ de Mathieu : embaucher et pérenniser la main d'œuvre

2012



Reprise de **1,5 HA** de terres familiales en milieu rural non isolé

**1,3 HA**

en maraîchage (1000 m<sup>2</sup> de serres)

**2 UTH**



chisel, dérouleuse film plastique, cultivateur, semoirs manuels, véhicules



2013

**+ 1 HA**

+ 500 m<sup>2</sup>

+1 tracteur, herse rotative, bineuse, arracheuse à pomme-de-terre, atomiseur

2014

+ 500 m<sup>2</sup>

+ 1 tracteur, 2 arracheuses, 1 semoir, 1 laveuse, 1 container frigorifique

2015

**+1**  
saisonnier

+ 1 tracteur

2016

**+ 1 HA**

+ 1 arracheuse, 1 semoir

2017

**+1**  
temps partiel

2018

+ 1 800 m<sup>2</sup>

Le temps partiel en CDI temps plein  
**Départ de Mathieu**

+ Hangar (stockage de matériel, chambre froide, magasin)

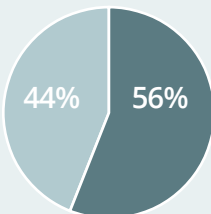


2019

**+ 1 CDI**

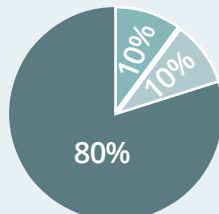
TRAJECTOIRE

CANAUX DE VENTE



1ÈRE ANNÉE

+ 2  
AMAPs



7ÈME ANNÉE

(en % du CA)

- AMAP
- Vente à la ferme
- Restos

## COMMERCIALISATION



7ÈME ANNÉE :

25 H  
de commercialisation  
par semaine

44  
semaines  
de vente

ÉVOLUTION ÉCONOMIQUES

La première année de production n'a duré que 6 mois d'où l'augmentation notable du CA en année 2. L'EBE est dédié au paiement des annuités et au réinvestissement car les salaires des 2 associés sont inclus dans les charges de personnel.

La phase d'investissement des années 2 à 4 pour diminuer la pénibilité au travail a été suivie par une augmentation du CA. Une nouvelle phase a été entamée en année 7 (2018) pour la construction du hangar, qui amène plus de confort.

## ÉVOLUTIONS SOCIALES

“ Nos conditions de travail se sont améliorées grâce à la mécanisation et à l'embauche, malgré cela les livraisons prennent du temps et génèrent de la fatigue.

1ÈRE ANNÉE

60H  
semaine

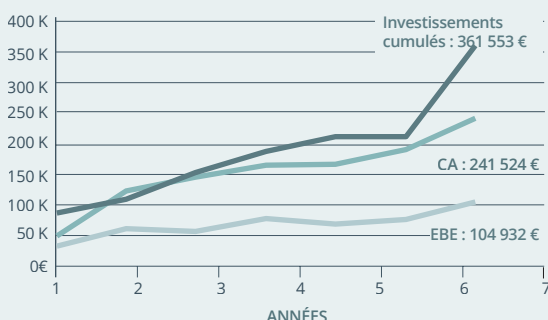


7ÈME ANNÉE



4 semaines  
dès l'installation

ÉVOLUTION DES RÉSULTATS ÉCONOMIQUES



## ÉVOLUTION DES INDICATEURS

	entre la 2 <sup>ème</sup> et 7 <sup>ème</sup> année	7 <sup>ème</sup> année
Surface maraîchère/ UTH	-13%	1,4 ha
CA/UTH	3%	90 600€
EBE/UTH exploitant	+143%	74 400€
Prélèvement mensuel	1 <sup>er</sup> revenu dégagé à partir de la 3 <sup>ème</sup> année	1 500€



POUR PLUS D'INFORMATIONS, VOUS POUVEZ CONTACTER :  
Juliette, [j.parent@bio-hdf.fr](mailto:j.parent@bio-hdf.fr) ou Valentin, [v.dubois@bio-hdf.fr](mailto:v.dubois@bio-hdf.fr)

# EARL LE BIO GARDIN

Marie Ortegat et Mathieu Vassout

Installation : juin 2012 (à 26 ans) – 8 ans d'activité



Plein champ  
2,6 ha



Tunnels  
3 800 m<sup>2</sup>



3,1  
UTH

La Neuville-Sur-Oudeuil



## OBJECTIFS



### 2012

A l'installation : après une formation d'ingénieurs, s'installer à deux en maraîchage bio, relever le défi technique

### 2014

2<sup>ème</sup> année :  
Se mécaniser davantage pour diminuer la pénibilité physique du travail

### 2018

7<sup>ème</sup> année :  
Retrouver un équilibre après le départ de Mathieu : embaucher et pérenniser la main d'œuvre

## 2012

Reprise de



**1,5 HA** de terres familiales en milieu rural non isolé

**1,3 HA** en maraîchage



(1000 m<sup>2</sup> de serres)

**2 UTH**



chisel, dérouleuse film plastique, cultivateur, semoirs manuels, véhicules



2013

**+ 1 HA**

+ 500 m<sup>2</sup>

2014

+ 500 m<sup>2</sup>

2015

**+1**  
saisonnier

2016

**+ 1 HA**

2017

**+1**  
temps partiel

2018

+ 1 800 m<sup>2</sup>

Le temps partiel en CDI temps plein  
**Départ de Mathieu**

2019

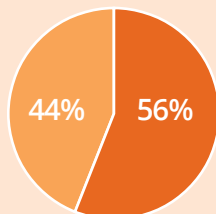
**+ 1 CDI**

+ 1 tracteur, herse rotative, bineuse, arracheuse à pomme-de-terre, atomiseur  
+ 1 tracteur, 2 arracheuses, 1 semoir, 1 laveuse, 1 container frigorifique  
+ 1 tracteur  
+ 1 arracheuse, 1 semoir  
+ Hangar (stockage de matériel, chambre froide, magasin)



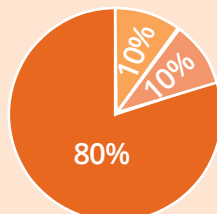
## TRAJECTOIRE

## CANAUX DE VENTE



1<sup>ÈRE</sup> ANNÉE

+ 2  
AMAPs



7<sup>ÈME</sup> ANNÉE

(en % du CA)

- AMAP
- Vente à la ferme
- Restos

## COMMERCIALISATION



7<sup>ÈME</sup> ANNÉE :

25 H  
de commercialisation  
par semaine

44  
semaines  
de vente

## ÉVOLUTION ÉCONOMIQUES

La première année de production n'a duré que 6 mois d'où l'augmentation notable du CA en année 2. L'EBE est dédié au paiement des annuités et au réinvestissement car les salaires des 2 associés sont inclus dans les charges de personnel.

La phase d'investissement des années 2 à 4 pour diminuer la pénibilité au travail a été suivie par une augmentation du CA. Une nouvelle phase a été entamée en année 7 (2018) pour la construction du hangar, qui amène plus de confort.

## ÉVOLUTIONS SOCIALES

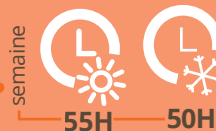
“ Nos conditions de travail se sont améliorées grâce à la mécanisation et à l'embauche, malgré cela les livraisons prennent du temps et génèrent de la fatigue.

1<sup>ÈRE</sup> ANNÉE

60H  
semaine

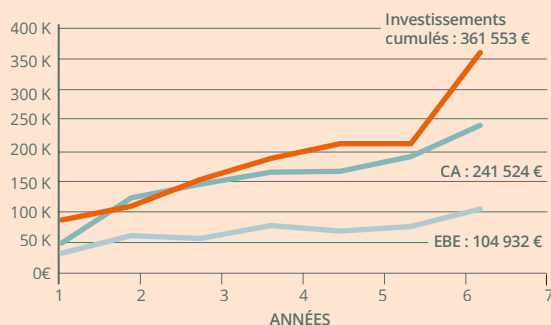


7<sup>ÈME</sup> ANNÉE



4 semaines  
dès l'installation

## ÉVOLUTION DES RÉSULTATS ÉCONOMIQUES



## ÉVOLUTION DES INDICATEURS

	entre la 2 <sup>ème</sup> et 7 <sup>ème</sup> année	7 <sup>ème</sup> année
Surface maraîchère/ UTH	-13%	1,4 ha
CA/UTH	3%	90 600€
EBE/UTH exploitant	+143%	74 400€
Prélèvement mensuel	1 <sup>er</sup> revenu dégagé à partir de la 3 <sup>ème</sup> année	1 500€



POUR PLUS D'INFORMATIONS, VOUS POUVEZ CONTACTER :  
Juliette, [j.parent@bio-hdf.fr](mailto:j.parent@bio-hdf.fr) ou Valentin, [v.dubois@bio-hdf.fr](mailto:v.dubois@bio-hdf.fr)